

全力で取り組めば起業が実現

# MU★SAKO

10期 カリキュラム

毎週土曜日開催

9月21日 10:00 ~ 17:30

オリエンテーション  
センター長代行 藤井あい子  
起業家の心構え  
チーフインキュベーションマネージャー 石井律子  
起業のアイディアを見つける  
チーフインキュベーションマネージャー 石井律子

第1回

9月28日 10:00 ~ 17:30

コンセプト設定をしよう！  
インキュベーションマネージャー 赤田彩乃  
マネーゲームで経営を体感しよう  
インキュベーションマネージャー 小柳絢香

第2回

10月5日 10:00 ~ 17:00

セルフプランディング講座  
ストーリーブランディング  
株式会社物語ライティング  
代表取締役 大隈明子

第3回

10月12日 10:00 ~ 17:00

エントリーシートの作り方を知ろう！  
インキュベーションマネージャー 赤田彩乃  
ビジネスプランのプレゼンテーション  
インキュベーションマネージャー 小柳絢香

第4回

10月19日 10:00 ~ 17:00

個別相談 & グループ相談  
チーフインキュベーションマネージャー 石井律子  
インキュベーションマネージャー 赤田彩乃  
インキュベーションマネージャー 小柳絢香

第5回

10月26日 10:00 ~ 17:00

マーケティング（売れるしきみ）を考えよう  
チーフインキュベーションマネージャー 石井律子  
販促を考えよう！  
インキュベーションマネージャー 小柳絢香

第6回

11月2日 10:00 ~ 17:00

資金計画を考えよう！  
チーフインキュベーションマネージャー 石井律子  
売上・利益計画を考えよう！  
チーフインキュベーションマネージャー 石井律子

第7回

11月9日 10:00 ~ 17:00

個別相談 & グループ相談  
チーフインキュベーションマネージャー 石井律子  
インキュベーションマネージャー 赤田彩乃  
インキュベーションマネージャー 小柳絢香

第8回

11月16日 10:00 ~ 17:00

ビジネスプランプレゼンテーション  
のブラッシュアップ  
チーフインキュベーションマネージャー 石井律子  
インキュベーションマネージャー 赤田彩乃  
インキュベーションマネージャー 小柳絢香

第9回

11月23日 10:00 ~ 17:00

個別相談 & グループ相談  
チーフインキュベーションマネージャー 石井律子  
インキュベーションマネージャー 赤田彩乃  
インキュベーションマネージャー 小柳絢香

第10回

11月30日 10:00 ~ 17:00

ビジネスプラン  
発表会 & 修了式  
チーフインキュベーションマネージャー 石井律子  
インキュベーションマネージャー 赤田彩乃  
インキュベーションマネージャー 小柳絢香

第11回

# 女性のための MU★SAKO

# 起業スクール

## MU★SAKO 卒業生 私の起業ストーリー

秀島えみさん  
勝間珠美さん



MU★SAKO 10期生募集  
カリキュラム大公開！

託児  
サービス  
あり

品川区立武蔵小山創業支援センター  
<http://www.musashikoyama-sc.jp>

女性のための起業スクール

MU★SAKO



武蔵小山創業支援センター



受講申込はWebサイトから <http://www.musashikoyama-sc.jp>

期間

2019年9月21日(土)~11月30日(土)

対象

- ・起業準備中の方（半年～1年内に起業予定の方）、起業して間もない方
  - ・起業後概ね3年以内の方、品川区で起業予定の方
  - ・原則、全11回の講座に参加できる女性
- ※すべての回の出席が難しい場合、ご相談ください。  
尚、修了証は出席率8割以上の方にのみお渡しいたします。  
参加者全員「ワーマンズビジネスグランプリ2020 in 品川」にエントリー頂きます。

募集人数

女性 20名 ※セレクションあり

選考

- ①受講申込みを頂いた方に、事務局よりエントリーシートを送付します。
  - ②送付頂いたエントリーシートより書類選考いたします。
  - ③選考通過の方と面談し、最終決定となります。
- ※合否の理由につきましては、お伝えできかねます。  
ご了承の上、エントリーをお願いします。

受講料

33,000円（テキスト代、税込）初回9/21(土) 当日現金でお支払いください。

保育

未就学児童を対象に保育を行います。定員：5名（先着順）  
利用者のご負担：登録料5,000円 ※初めて利用される際に現金でお支払いください。  
セミナー1回につき2,000円 ※都度現金でお支払いください。

懇親会

期間中3回懇親会を行います。

Facebook

交流・情報交換のために非公開グループページを活用します。  
フェイスブックにご登録頂くことが必須となります。

応募締切 2019年9月13日(金)

お問い合わせ

品川区立武蔵小山創業支援センター

〒142-0062 東京都品川区小山3-27-5(キッズ&ビズ武蔵小山内)

TEL・FAX:03-5749-4540

E-mail:[info@musashikoyama-sc.jp](mailto:info@musashikoyama-sc.jp)

URL:<http://www.musashikoyama-sc.jp>

東急目黒線武蔵小山駅徒歩2分 駐輪場・駐車場はございません

# 2018年ムサコ卒業生が語る MU★SAKO



MU★SAKOってどんなところ?  
昨年卒業されたMU★SAKO 9期生の3人が答えてくれました。  
早速ですが、MU★SAKOに参加された経緯を教えていただけますか?

**【三宅】** 武藏小山創業支援センター（以下、センター）のイベントで女性起業家の講演があり、その方がかつこよくてー私もそなりたいという思いで申し込みました。

**【村橋】** 私は、他の創業塾の見学にも行っていました。でも、そこでは男性の起業家が多くたり、規模の大きな起業を考えている方が多くて、気後れしてしまつたんです。その点、ここは女性限定で、自分のペースで進められる雰囲気を感じ、申し込みをしました。

**【土屋】** 私はすでに起業している状況で、センターの利用者でした。センターのスタッフさんから声を掛けられ、そのタイミングで、自分のビジネスを見つめなおしたいと思い、参加しました。

**【三宅】** 実際に参加されてみていかがでしたか?

**【村橋】** 私のビジネスを研ぎ澄ますための宿題もあつたり、大変なことも多かつたですね。でも、自分のビジネスモデルを皆さん前で発表することで、起業の覚悟が決まりました。

**【村橋】** MU★SAKOの良いところは、カリキュラムだけではなく、講義終了後に実践の場としてテストマーケティング※1が用意されているところですね。それにより、自分に足りなかつたことが明確になりました。それに向き合っていく決意もできました。

**【土屋】** 講義を通じて、事業計画書を作成したことで、判断の軸ができました。絶対は判断の連続です。その判断の軸が明確になつたことは、今に生きていますね。また、講義後は、ウーマンズビジネスグ



みやけぱん代表 三宅玲子さん  
自宅でパン教室を開講している



株式会社ハレの日製作所  
代表取締役 土屋奈津子さん  
法人向けの動画制作事業を行っている  
ウーマンズビジネスグランプリ2019  
★特別賞受賞★

**【土屋】** 社会に対する思いや、現状を変えたいといつ思いがある人にお勧めしたいですね。その思いを形にするヒントが得られる場がMU★SAKOです。みなさん、ありがとうございました。女性のための起業スクールMU★SAKO! ご参加お待ちしています。

※1 テストマーケティングとは? テスト出店することでお客様からの反応を知り、現状の物販、サービス事業をどのように改良していくか学ぶ機会。当センターでは、2日～3ヶ月までの出店機会がある。

※2 ウーマンズビジネスグランプリとは? 品川区や品川区立武藏小山創業支援センターなどが主催する女性のためのビジネスプランコンテスト

## MU★SAKO 卒業生!

# 私の起業ストーリー



秀島 えみ

EMI-MUSICBOX 代表  
実店舗や Web サイト・展示会・  
視聴会・ワークショップで【楽器オルゴール】をご紹介し、オーダーメイドで制作販売を行う。

♪ 楽器オルゴール  
Emi

### ◆起業のきっかけ

「子どもにいい音楽、本物の音を聞かせたい」楽器オルゴールと出会ったのはそんな思いを抱いていた時。聞いたこともない温かなその音は、無機質な家電の音に囲まれた育児生活に潤いを与えてくれました。ストレスが軽減していくことを実感し、この経験を広く伝えたいと思うようになりました。

### ◆MU★SAKOで

育児休暇後は、派遣社員として復職する一方で、オルゴール作家さんとの販売契約も済み、いつでも販売できる状態に。それでも、販路開拓など不安が先に立っていました。そんな中で、通った MU★SAKO。楽器オルゴールを広く伝えたいという思いを、言葉や数字に落とし込む術を得ました。派遣のお仕事は徐々に時短勤務にし、オルゴールを販売するダブルワークがはじまりました。

### ◆いま、そしてこれから

武藏小山創業支援センターの1階のチャレンジショップを経て、現在はイベント出店などを行い、音楽の知識や仕事と家庭の両立などお客様や他店舗のオーナーさんから学ぶ日々を送っています。夢は楽器オルゴールを世界中に広めていくこと。今後は制作の技術も磨いていきます。



2014年6月子どもが0才6ヶ月の育休中【楽器オルゴール】に出会う  
2015年7月「EMI-MUSICBOX」を開業  
2015年9月～11月 MU★SAKO 6期生として学ぶ  
2015年11月 Web サイト「楽器オルゴール Emi」開設  
2016年1月テストマーケティングイベント「羽ばたけ!☆アントレーヌ in 品川 Vol.7」に出演  
2016年3月ウーマンズビジネスグランプリ 2016in 品川「さわやか金賞」受賞  
2017年1～12月「溝の口フィオーレの森」出店  
2018年1～3月テストマーケティングイベント「品川まちなか起業ステーション」出店  
2018年5月【楽器オルゴール】制作をスタート



勝間 珠美

Tamatebako 代表  
日本の伝統織物である西陣織帯を使つたバッグやベルト、アクセサリーなどのファッショニアアイテムの製作・販売を行う。

**Tamatebako**

### ◆起業のきっかけ

子どもの頃からリカちゃん人形の洋服作りが好きだったので、被服科に進学。卒業後、ドレスやステージ衣装を製作していました。子育てで一旦仕事から離れていましたが、子供の手が離れた時に、母から祖母の着物や帯の処分に困っていると聞かされました。「祖母の着物を残したい!」という想いで、まずは自分のために着物や帯をリメイクし、バッグなどを作つてみました。それを見た友人から「私にも作って!」と多くのお声をいただき「もしかしてこれはビジネスになるのでは?」と思うようになりました。

### ◆MU★SAKOで

当初は知り合いの方からご依頼に応え細々と製作。少しずつ多くの方に手に取つてほしいという思いが芽えました。そんなとき、たまたま MU★SAKO の募集を知りました。課題もあるとのことで躊躇もありましたが、3か月の講座で、今後の事業計画、資金繰りなどを考えることができます。

### ◆いま、そしてこれから

現在は武藏小山創業支援センターの1階のチャレンジショップで自分のお店をオープンしました。開店したこと、覚悟が決まりましたし、娘も事業に協力してくれるようになりました。将来的には、パリで展示会を開くのが夢です。



2015年祖母が遺した帯を使ってリメイクの小物を制作しはじめる

2016年9月品川区にて「Tamatebako」を開業

2017年6月ミネハンドメイドマーケットに出演し販売を開始

2017年9月～11月 MU★SAKO 8期生として学ぶ

2018年1月テストマーケティングイベント「羽ばたけ!☆アントレーヌ in 品川 Vol.9」に出演

2018年2月～3月テストマーケティングイベント「ムサコトライアルマーケット」に参加

2018年5月武藏小山創業支援センター チャレンジショップ 102号室に入居

## 私たちがサポートします

私たちが MU★SAKO 10期のメイン講師を務めます。

自分らしく働きたい。夢を叶えたい。最初の一歩となるビジネスプランと一緒に作り上げていきましょう。起業に関するどんな不安でもぶつけてください。ひとつずつ解決していくましょう。みなさまの夢をカタチに。全力でサポートします。



チーフインキュベーション  
マネージャー  
石井 律子



インキュベーション  
マネージャー  
小柳 紗香



インキュベーション  
マネージャー  
赤田 彩乃

## メイン講師紹介